

GMAG

 Golden Gate

Magazín
Leden
2024



Nepřemýšlejte,
proč něco
nejde, ale jak
to udělat

Mince s příběhem
Přichází rok Draka,
období změny a naděje

O Golden Gate
Pět let magazínu
GMAG

Hlavní téma
Zlato se dotklo vrcholu,
co bude dál?

Editorial

Vážení čtenáři, v prvním čísle tohoto roku se podíváme na to, jaký vývoj v ceně zlata můžeme v letošním roce očekávat. Oslovili jsme přední české ekonomy, aby se podělili o své predikce, a většina z nich vyznívá pro drahé kovy více než pozitivně. Rozhovor s podnikatelkou a byznys mentorkou Margaretou Křížovou vás může inspirovat při vaší cestě v podnikání. Dočtete se, jak začít, na co si dát pozor, ale také to, že podnikání není pro každého, a dozvíte se i zajímavé příklady ze světa byznysu. Připravili jsme pro vás rovněž novou rubriku, která představí poutavé příběhy zlata. Začneme historií peněz, jak se ze zlata a stříbra stal měnový kov. Shrňeme si též, co vše jste si mohli během posledních pěti let v našem magazínu přečíst a jak se v tomto období posunul počet našich regionálních kanceláří.

Zároveň bych vám, našim klientům i spolupracovníkům, rád poděkoval za důvěru a spolupráci v roce 2023. Díky vám jsme opět potvrdili pozici jedničky

na českém trhu s investičními kovy. Věřím, že společně vstupujeme do období, které nám všem přináší další velkou příležitost, kterou je naše vlastní investiční společnost a její produkty. Po drahých kovech a bitcoinu tak doplníme portfolia našich klientů o další nedílnou součást v duchu správné diverzifikace jejich majetku.

Přeji všem do roku 2024 vše nejlepší, pevné zdraví a spokojenost v osobním i pracovním životě.

Libor Brůna
předseda představenstva
Golden Gate



Očekávané ekonomické události

25. ledna

přednáška Cykly bohatství v permanentním portfoliu Brno

30. ledna

dvoudenní zasedání americké centrální banky

8. února

měnověpolitické jednání České národní banky

Číslo měsíce

2 400 \$

za troyskou unci je částka, které by mohlo zlato dle analytika Pavla Ryby dosáhnout v roce 2024

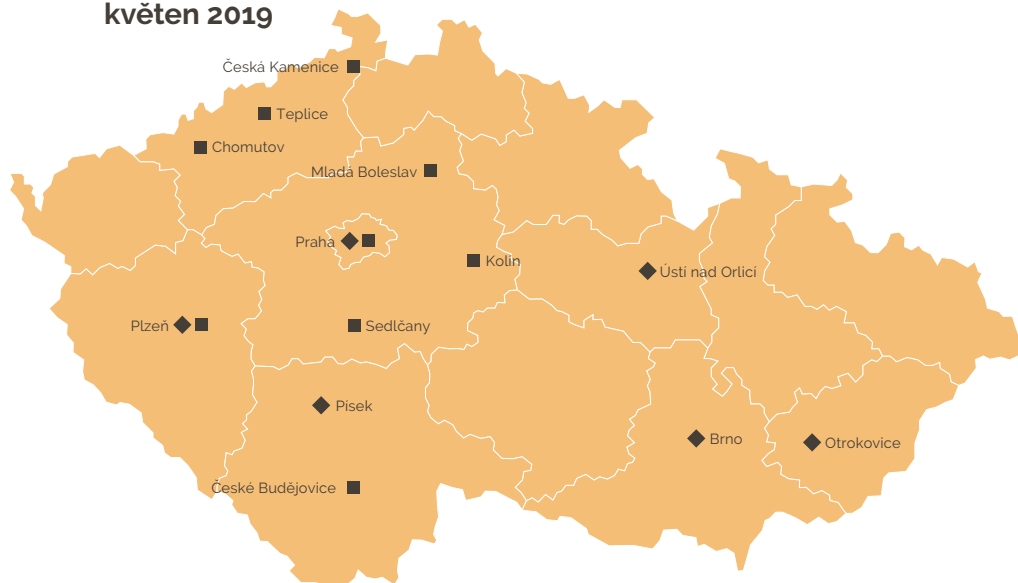
Citát měsíce

„Pokud chcete alternativní měnu, podívejte se na zlato. Obstálo ve zkoušce tisíce let jako uchovatel hodnoty a prostředek směny.“

Paul Singer, americký investor a manažer hedgeových fondů

Pět let rozvoje našich poboček

květen 2019



leden 2024



◆ výdejní místo ■ regionální kancelář

Stále se snažíme zaplňovat prázdná místa na mapě. Během posledních pěti let se nám podařilo pokrýt takřka všechny kraje v České republice.

Zatímco jsme na začátku roku 2019 měli 15 regionálních kanceláří, v roce 2024 jsme se rozrostli na 60 poboček včetně čtyř na Slovensku. Každé město a region jsou pro nás důležité, proto se snažíme dále rozšiřovat počet míst, kde se naše týmy mohou potkávat spolu navzájem i se svými klienty. Díky tomu máme největší počet regionálních kanceláří na trhu a naši klienti si mohou svůj kov vyzvednout na 24 místech.

Trendy posledních měsíců navíc ukazují, že se lidé z on-line prostředí opět rádi vracejí zpět do poboček. Jedním z důvodů je prevence proti podvodům v kyberprostoru, které jsou čím dál sofistikovanější a jejichž počet každoročně narůstá. Ve finančním poradenství je osobní kontakt zkrátka nenahraditelný, proto se snažíme být vám nablízku ve všech regionech.



Přehled našich regionálních kanceláří a kontakty najdete na internetových stránkách

Zlato se dotklo vrcholu, co bude dál?

Spotová cena zlata dosáhla na počátku prosince 2023 nejvyšší ceny v historii, když se na burze žlutý kov prodával za 2 135 USD za troyskou unci. Jaký vývoj můžeme očekávat v letošním roce, se pokusíme předpovědět spolu s předními odborníky.

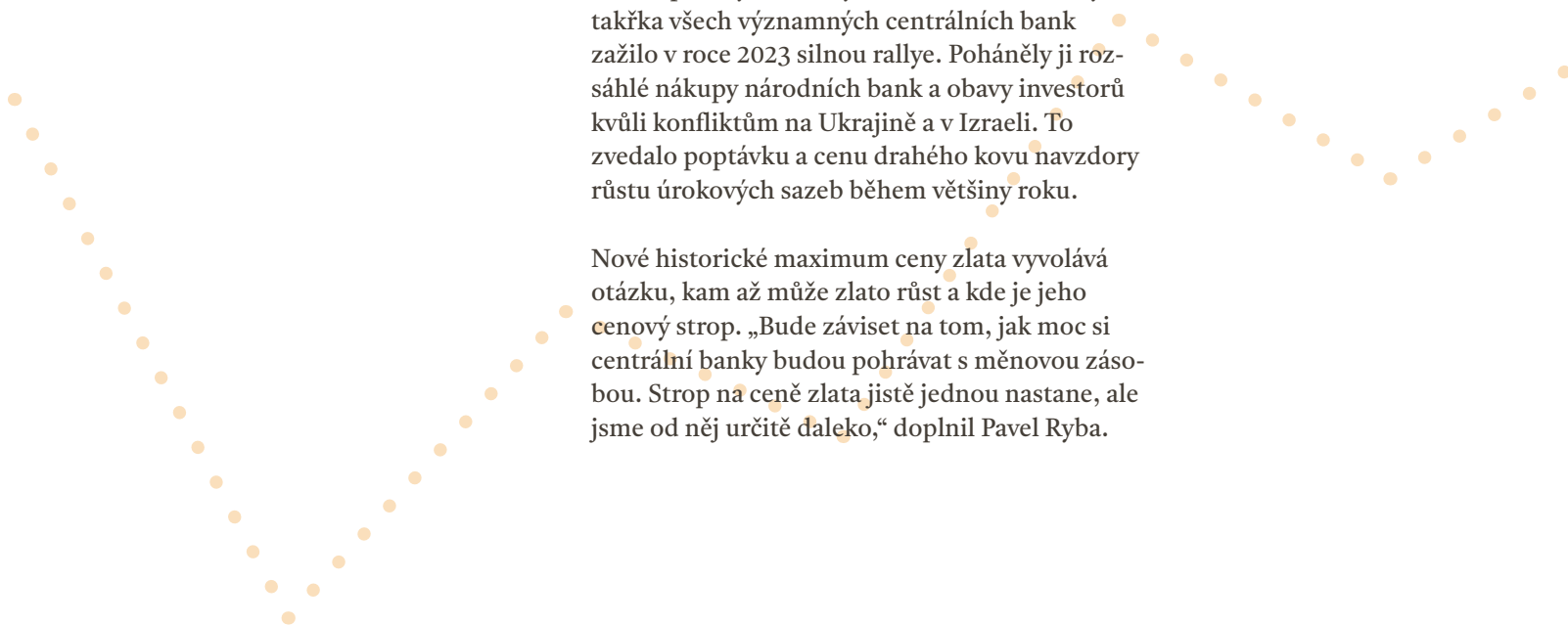
„All time high“ na zlatě (nejvyšší cena v novodobé historii) byla reakcí trhů na slova šéfa americké centrální banky (FED) Jerome Powella, jenž avizoval, že banka skončila se zvyšováním sazeb a nastal čas na jejich snížení. Zlatu se obvykle během jejich poklesu daří a roste jeho atraktivita pro investory. Samo totiž žádný úrok nenese, takže čím vyšší jsou v ekonomice úroky, tím zájem o něj klesá.

„V momentě, kdy centrální banky začnou uvolňovat měnovou politiku, je zlato připraveno vytvořit nová historická maxima,“ uvedl k tématu v prosinci pro Českou televizi hlavní analytik Golden Gate Pavel Ryba.

Zlato i přes výrazné zvyšování sazeb ze strany takřka všech významných centrálních bank zažilo v roce 2023 silnou rallye. Poháněly ji rozsáhlé nákupy národních bank a obavy investorů kvůli konfliktům na Ukrajině a v Izraeli. To zvedalo poptávku a cenu drahého kovu navzdory růstu úrokových sazeb během většiny roku.

Nové historické maximum ceny zlata vyvolává otázku, kam až může zlato růst a kde je jeho cenový strop. „Bude záviset na tom, jak moc si centrální banky budou pohrávat s měnovou zásobou. Strop na ceně zlata jistě jednou nastane, ale jsme od něj určitě daleko,“ doplnil Pavel Ryba.

2000





Po dosažení historického vrcholu cena zlata opět poklesla, stále se však i na počátku ledna 2024 drží nad hranicí 2 000 USD za troyskou unci. Predikce pro další období jsou ale více než optimistické. „Rok 2024 bude oproti tomu uplynulému výrazněji růstový, nepřekvapilo by mě, kdyby zlato narostlo o 20 %,“ předpovídá Pavel Ryba a dodává: „Zlato nezakončilo rok 2023 vůbec špatným výkonem, kdy jeho cena uzavírala těsně pod historickým maximem na úrovni 2 072 USD za troyskou unci. Je to meziroční nárůst o 13,3 %, čímž zlato porazilo v roce 2023 inflaci nejen v dolarech, ale téměř ve všech světových měnách a má velmi pěkně nakročeno do roku 2024.“

Podle Pavla Ryby nastává období postupného uvolňování měnových podmínek nejen ze strany amerického FED, ale i dalších centrálních bank. K tomu je jisté, že vládní deficity a výdaje na zbrojení budou v dalších letech enormní, což předurčuje zlato k několikaletému růstu jeho ceny. „V roce 2024 předpokládám, že cena zlata překoná hranici 2 400 USD za unci. Velmi silně se mi jeví také stříbro, které si v roce 2023 na rozdíl od zlata vzalo oddechový čas a vzrostlo meziročně pouze o 1,3 %. U stříbra by mě nepřekvapilo, pokud bychom v roce 2024 významně překonali hranici 30 USD za unci,“ uzavírá Pavel Ryba.

Podobně se na vývoj zlata dívají i ostatní ekonomové, které jsme oslovili



Štěpán Pírko

Ohledně ceny zlata zůstávám pozitivní i na další rok. Tento názor zastávám již od roku 2002, kdy zlato stálo méně než 300 dolarů za unci. Důvody, proč by zlato mělo dále růst, jsou stále stejné již více než 20 let – podkopávání hodnoty papírových peněz vládami prostřednictvím buď měnové politiky, rozpočtové politiky, nebo obou politik současně.

Aktuálně je to spíše rozpočtová politika – deficity státních rozpočtů zůstávají od covidu „utržené ze řetězu“. Pokud centrální banky začnou snižovat úroky, máme před sebou ideální koktejl pro další silný růst ceny zlata.



Vladimír Pikora

Je téměř jisté, že letos americká centrální banka sníží své úrokové sazby. Nižší úrokové sazby prospívají zlato. Očekávám proto, že v letošním roce půjde zlato nahoru. Překonání hladiny 2 200 USD za unci je jen otázkou času.



prof. Oldřich Rejnuš

Jsem prognostik, zabývám se tedy spíše dlouhodobými výhledy, které zcela korespondují s názory pana Pavla Ryby. Zlato je riskantnější, poněvadž o něm rozhodují centrální banky a záleží to především na Basileji. A je to součástí jejich politiky, přičemž zlato je zatím relativně dost. Tudíž z hlediska krátkodobějšího investičního horizontu preferuji stříbro, nejlépe mince. Stříbro vyletí silně nahoru, ale není zatím jisté, jaký impuls ho vyvolá a kdy to bude.

Štěpán Křeček

Cena zlata si nedávno sáhla na svá historická maxima. Za těmito pohyby stojí očekávání trhu, že se začnou snižovat úrokové sazby v klíčových ekonomikách. Vzhledem k závažné situaci ve Spojených státech, kde rychle narůstá zadlužení, hrozí, že opět budeme svědky masivních odkupů dluhopisů americkou centrální bankou FED. Tento vývoj by mohl vyústit v oslabení dolaru, což motivuje mnohé centrální banky, aby nakupovaly zlato. Podle průzkumu World Gold Council by v letošním roce mělo 24 % všech centrálních bank zvýšit své zlaté rezervy. Zároveň nesmíme opomíjet fakt, že stále žijeme ve světě s výrazně zvýšeným geopolitickým napětím. To vše tedy bude vytvářet podporu pro navyšování ceny zlata.



Marcela Hrubošová

Když jsou války a finanční krize, roste cena komodit, tedy i zlata/stříbra, když se staví nové – po válkách, přírodních katastrofách, politických převratech –, jsou dostupné levné peníze ze strany bank, roste oblast financí a nemovitostí, oblast komodit (zlata/stříbra) pak klesá. Cena zlata se bude odvíjet od událostí v roce 2024, tj. konce války na Ukrajině, snižování sazeb centrálních bank, investičních pobídek ad.

Do čeho doporučuji investovat – do vzdělání v oblasti podnikání včetně finanční gramotnosti v podnikání. Lidé by měli mít znalosti, o čem podnikání je, a umět číst alespoň základní údaje ve finančních výkazech, aby dokázali vyhodnotit ekonomické zdraví jakékoli společnosti, než se rozhodnou investovat své úspory do akcií nebo korporátních dluhopisů.

Světová rada pro zlato: S globální recesí je třeba stále počítat

Zlato mělo silný rok 2023, v prostředí vysokých úrokových sazeb předčilo svým výkonem komodity, dluhopisy a většinu akciových trhů. Trhy dle Světové rady pro zlato (WGC) většinově předpokládají v roce 2024 „měkké přistání“ v USA, tedy pokles inflace bez výrazného zvýšení míry nezaměstnanosti a vypuknutí recese. To by mělo pozitivně ovlivnit i globální ekonomiku. To pro zlato historicky znamená ne příliš atraktivní období, které vede k mírně negativním nebo stagnujícím výnosům.

WGC však upozorňuje, že „měkké přistání“ by bylo pro FED značným úspěchem, který nelze s jistotou předpokládat. Historicky se tohoto scénáře podařilo dosáhnout pouze dvakrát z devíti cyklů snižování sazeb během posledních pěti desetiletí, ostatních sedm pokusů skončilo recesí. Protože pokud zůstanou úrokové sazby vyšší déle, tlak na finanční trhy a reálnou ekonomiku obecně narůstá.

Navíc každý cyklus je jiný. „Tento bude v prostředí zvýšeného geopolitického napětí v klíčovém volebním roce spolu s pokračujícím nákupem centrální banky poskytovat další podporu zlata,“ píše WGC a dodává: „Pravděpodobnost recese není zanedbatelná. Z hlediska řízení rizik to poskytuje silnou podporu pro udržení strategické alokace zlata v portfoliu.“



Nepřemýšlejte, proč něco nejde, ale jak to udělat

Margareta Křížová je podnikatelka a byznys mentorka. Působí na Newton University, kde třetím rokem vede Newton Business Accelerator pro rozjezd podnikatelských nápadů a projektů studentů. Zaměřuje se také na business poradenství včetně získávání investic. Věnuje se též poradenství v oblasti fúzí a akvizic, tedy prodeje a nákupu firem. V rozhovoru jsme se zaměřili na současné trendy v podnikání, jak začít a na co si dát pozor.

Jak jste se dostala k podnikání?

V době, kdy proběhla sametová revoluce, jsem byla velmi mladá. V té době jsem měla malé dítě, ale zjistila jsem, že jsem povahově štika, kterou zajímá a baví spousta věcí. Začátkem roku 1990 jsem našla v novinách inzerát americké advokátní kanceláře a začala jsem úplně od píky. Všimli si mě tam dva Američané, kteří zakládali novou firmu, a zeptali se, jestli do toho půjdu s nimi. V tu chvíli jsem neuvažovala v duchu „jdu podnikat“. Ale bavilo mě to, ti lidé byli úžasní a řadu věcí jsem se od nich naučila. Je zase bavilo, že jsem se chtěla učit. Říkali mi „Spongebob“ – „houba“ (*směje se*). Byli natolik velkorysí, že mi nabídli ve firmě podíl, nejdříve minoritní, ale postupně jsem se stala rovnocenným partnerem.

Takže jste začala podnikat hned v počátcích devadesátých let. O nich se ví, že to bylo velmi divoké období, obzvlášť v oblasti byznysu...

Samozřejmě jsem některé známé kauzy té doby vnímala z médií, ale naštěstí jsem se s tím nikdy nesetkala. My jsme se od počátku zaměřili na to, že jsme do Česka a na středoevropský trh přiváděli nadnárodní firmy. Díky umístění České republiky v centru Evropy tu řada firem chtěla mít své zastoupení. A k tomu potřebovali servis nejen právní, ale i organizační. Naše společnost tehdy vyhrála poradenský tendr na GSM pro mobilní telefony, takže jsem byla u toho, když zde začínaly první mobily. Byla jsem

IT oblast dominuje, je to dáno i tím, že do tohoto oboru chtějí vkládat prostředky i investoři.

Trendem je oblast kyberbezpečnosti, zdravotnictví, životního stylu, obory, které reagují na to, co se děje ve světě.



Od počátku jsme se zaměřili na to, že jsme do Česka a na střeoevropský trh přiváděli nadnárodní firmy. Díky umístění České republiky v centru Evropy tu řada firem chtěla mít své zastoupení.

i u zajímavých prodejů velkých firem, jako byla například Rakona. Měla jsem štěstí, že jsem byla ve správný čas na správném místě. Byla to doslova univerzita života.

Využila podle vás Česká republika svůj potenciál strategické polohy v centru Evropy?

Bohužel nevyužila, i když jsme měli tenkrát dobře našlápnuto. V té době sem šlo opravdu mnoho firem, protože Československo bylo taková hvězda mezi ostatními postkomunistickými zeměmi. Naše umístění také hrálo velkou roli. Nejsem skeptik a myslím si, že stejně jako v životě jdou i v byznysu věci nahoru a dolů. Ale je pravda, že by to mohlo být trochu lepší.

Proč se podle vás nepodařilo všechny výhody naplno využít?

Jedním z problémů je, že odcházejí talenty, což hodně souvisí s investicemi. Pokud se zde objeví nový projekt, který zazaří a zainvestují do něj globální fondy, často jej přesídlí do Ameriky nebo Velké Británie.

Je to kvůli lepším podmínkám?

Ano, prostředí tam je probyznysovější. Ale podnikání není jednoduché. A když někdo chce, tak

překážky překoná. Na druhou stranu mi přijde absurdní, že lidé, kteří chtějí podnikat a začínají v malém, musí hned od počátku platit sociální a zdravotní pojištění. To není malá částka... Dala bych jim nějaký čas k oddechu a nechala je vše platit třeba až po roce. Co se týče podnikání velkých korporací, médií proběhlo několik případů firem, které odešly, protože se tady necítily dobře. Podle mého to ale tak tragické není.

Vy jste někdy uvažovala, že byste z Česka odešla?

Ne, já jsem velký patriot. Mám v zahraničí spoustu přátel i klientů, ale mám to tady ráda.

Podle vás není podnikání určeno pro každého. Jak ale poznám, že je to právě pro mě to pravé?

Musí vás to bavit. Řekla jsem to v kontextu, že dnes cítím mediální tlak na to, že všichni musí podnikat, což je nesmysl. Jsou lidé, kteří jsou dokonalí zaměstnanci, těší je to a jsou pro firmu velmi důležití. Lidé chtějí mít večer čistou hlavu a podnikání je drsné. Pamatuju si, jak jsme ve firmě řešili krizi let 2008/2009. Opravdu jsme v tu dobu nespali. Neměli jsme peníze, odešli klienti, museli jsme to ustát psychicky. Myslím,

že to člověk na sobě pozná, buď víte, že máte raději klidnější život, nebo si to vyzkoušíte a řeknete si: není to pro mě. A je to úplně v pohodě. Je mnoho lidí, kteří si vyzkoušeli podnikání a nyní jsou šťastní zaměstnanci. Před každým smekám.

Pokud tedy zjistím, že mě to baví, mám energii, dobrý produkt či službu, která by mohla být pro lidi užitečná... Jak začít?

Na začátku je dobré si odpovědět: Co chci začít dělat? Komu to budu prodávat a co z toho ten někdo bude mít? Mnoho lidí podcení průzkum trhu a řada lidí zase přecení to, že „proboha, to přece dělá každý“. Ale dnes je konkurence ve všem, můžete to ale začít dělat jinak. Dobré je podívat se na konkurenci, jaký mají web, co o nich lidé říkají na diskusních fórech, vyzkoušet si koupit jejich produkt... Další krok je začít v malém, většina příběhů velkých firem takto začínala. Doporučuji také nedělat marketing jen od počítače, ale jít mezi lidi a mluvit s nimi, využít sociální sítě... Dnes je řada možností.

Jaké jsou nyní v podnikání trendy, které obory se nejrychleji rozvíjejí?

IT oblast dominuje, je to dáno i tím, že do tohoto oboru chtějí vkládat prostředky i investoři. Trendem je oblast kyberbezpečnosti, zdravotnictví, životního stylu, obory, které reagují na to, co se děje ve světě. Pak je zajímavá ekonomika tvůrců. Můžete si kdykoli na různých platformách založit vlastní účet a monetizovat svůj obsah. Možností a příležitostí je opravdu hodně. Další obrovský trend, který s tím souvisí, jsou on-line semináře, webináře, vzdělávání obecně. Dnes žijeme ve znalostní ekonomice a tlak na lidi, aby se vzdělávali, je obrovský. A tyto on-line platformy pomáhají vzdělávání učinit mnohem dostupnější a efektivnější.

Vy jste kdysi také účinkovala v pořadu České televize Den D, kde se autoři různých podnikatelských projektů ucházeli o peníze vás, investorů. Přežil některý z těch projektů, které se vám v pořadu představily?

Byla jsem jen v jedné řadě, tak nemohu mluvit za všechny, ale lidé, kteří tam přišli, se dají rozdělit do několika kategorií. Ti chytří si tam přišli pro reklamu, protože se to vysílalo v hlavním čase a každý z nich měl asi pět minut na to se prezentovat, za což by normálně platili miliony. To byli například zakladatelé Mixit. Ti si přišli cíleně pro reklamu. Druhá kategorie byli lidé, kteří si

to přišli zkusit, klobouk dolů před nimi, ale měli projekt, který nebyl zafinancovatelný. A třetí byli šílenci. Pamatuji na pána, který nám tvrdil, že vymyslel iPad deset let před Stevem Jobsem. A když jsme se zeptali: „Co děláte?“ Odpověděl: „Bydlím s mámou.“ Na druhou stranu si myslím, že obrovská výhoda toho pořadu byla, že lidem ukázal, jak o podnikání uvažovat. Na co se bude investor ptát a co ho zajímá: Jaký je byznys plán a jaký je plán, pokud projekt opravdu uspěje?

To si snad plánuje každý podnikatel?

Mnoho lidí si říká: Co když se to nepovede? Ale bývá to i naopak. Občas bývám v podnikatelských porotách v soutěžích a nezapomenu na člověka, který měl skvělý produkt pro psí pochoutkovou stravu. Byla tak kvalitní, že jsme ji dokonce i ochutnali. Na náš dotaz: „Co budete dělat, když uspějete a lidi to opravdu začnou kupovat?“ – se zamyslel a řekl: „To by byl průšvih.“ Protože prodat 150 kusů je fajn, ale co když jich budu potřebovat desetitisíce? Mám vůbec kapacitu to vyrobit, zabalit, prodat?

Kolik firem skončí na tom, že „příliš vyrostly“ a nevládlý to?

Občas ve firmách konzultuji obchodní strategii a tohle je jeden ze zlomových bodů, kdy firma vyroste z dětských plínek. Říká se, že zlom je okolo padesáti až sedmdesáti zaměstnanců. Sami majitelé říkají, že přijde v okamžiku, kdy na chodbě firmy potkají člověka a nevědí, kdo to je. Je těžké to ustát i firemní kulturou. Když je vás deset, tok informací funguje úplně jinak. A najednou se vše musí profesionalizovat a nastavovat procesy, které většinou v malých firmách nejsou. Tok informací je nejzásadnější. Seshora dolů, ale i zezdola nahoru, protože lidé, kteří jsou v přímém kontaktu se zákazníky, mají neskutečně cenné informace, které se často k top managementu nedostanou. Nejhorší je, pokud lidé mají ve firmě pocit: nás se tu nikdo na nic nezeptá a nám tady nikdo nic neřekne. To jsou hrozné dvě věty.

Je tento bod zlomu ta pravá příležitost firmu prodat?

Pokud jde jen o přechod na větší množství zaměstnanců, tak bych firmu neprodávala. Dá se to řešit tím, že se najme profi člen týmu. Může to být obchodní ředitel, stratég, konzultant... vždy je fajn mít pohled zvenčí. V této fázi mi přijde škoda firmu prodat, protože když rostete,

Tok informací je nejzásadnější. Seshora dolů, ale i zezdola nahoru, protože lidé, kteří jsou v přímém kontaktu se zákazníky, mají neskutečně cenné informace, které se často k top managementu nedostanou.

Čas je podle mě obrovský luxus. Využijme ho pro sebe, naučme se to, co jsme vždy chtěly. Baví mě v tomto ohledu ostatní ženy inspirovat, jsem v tom věku, mám energii a baví mě zkušenosti předávat.

nabíráte lidi a jste schopni je zaplatit, pak je vidět, že jdete správným směrem. Je ale otázka, proč vlastně firmu budujete, jestli od počátku směřujete k jejímu prodeji, nebo ji chcete předat svým dětem. A pokud si nejsem jistý, je dobré si například najít podobnou firmu ve světě, podívat se, jakým směrem jde, mít strategický vzor.

Na jaký projekt, na kterém jste se podílela, jste nejpysnější?

Je to poměrně starý případ a týká se to zmíněné krize v roce 2008. První, na čem firmy tehdy začaly šetřit, bylo marketingové a byznysové poradenství. Dostali jsme se do bodu, že jsme řešili, co bude dál a kde najdeme klienty. Oslovili jsme všechny venture kapitálové a private equity fondy s tím, že máme znalost českého trhu a českých firem. A pokud by chtěly rozšířit své portfolio, jsme tady. Opravdu se ozval venture kapitálový fond a řekl: Ano, hledáme slévárnu. To byla trochu výzva, v týmu jsme tehdy nakonec zbyly samé ženy (*směje se*), ale zatnula jsem zuby a udělala průzkum všech sléváren na českém trhu. Myslím, že kromě několika jsem navštívila úplně všechny. Až jsem narazila na Feramo Metallum v Brně. Transakce trvala více než rok, ale nakonec jsme slévárnu prodaly španělskému vlastníkovi. Byl to moment, kdy jsme se z rizikového období dostaly a získaly jsme skvělého klienta, pro kterého jsme pak pracovaly řadu let, i s prodávajícím majitelem jsme měly skvělý vztah. Klient vám musí věřit, strávíte spolu spoustu času.

V té chvíli se mi potvrdilo, že v podnikání, když se člověk dostane do situace ohrožení, se mu spustí nějaký záložní motor. Když musíte, tak nepřemýšlíte o tom, proč to nejde, ale vymyslíte způsob, jak to udělat, aby to šlo.

Dalším vaším tématem je pomáhat lidem po padesátce či šedesátce podnikat a investovat. Jak vás právě toto téma napadlo?

Spíš bych řekla, že jsem se k němu dožila (*směje se*). Vidím kolem sebe ženy mého věku, kterým odešly děti z domu, které najednou mají čas a nevědí, co s ním. Většinou to máme totiž nastavené tak, že samy sebe stavíme na poslední místo. První je rodina a děti, a najednou, když odejdou, máme spoustu času. Čas je ale podle mě obrovský luxus. Využijme ho pro sebe, naučme se to, co jsme vždy chtěly. Baví mě v tomto ohledu ostatní ženy inspirovat, jsem v tom věku, mám energii a baví mě zkušenosti předávat.

Takže když mluvíte o investování po padesátce, nemáte na mysli ani tak finance jako spíše investice do sebe sama?

Důležité jsou oba typy. Když si vezmete, jak se prodlužuje délka dožití, tak když je vám šedesát, máte vysokou pravděpodobnost, že tu ještě dvacet, třicet let budete, a nechcete přece sedět na gauči a štrikovat ponožky. Samozřejmě předpokladem je dobré zdraví, ale i na tom může člověk pracovat.

Finanční investice sem také patří, ale samozřejmě musím počítat, že když začnu investovat v padesáti, tak už se na důchod nezajistím. Investice do sebe je důležitá, protože když se budete cítit dobře, tak i lidé kolem vás budou v pohodě.

Zmínila jste, že na začátku vaší byznysové cesty jste měla malé děti. Jak často se vás v rozhovorech novináři ptali, jak zvládáte kariéru a péči o rodinu? Co si o podobných otázkách na úspěšné ženy myslíte?

Myslím, že je to dost hloupé (*směje se*). Ale opravdu se na to stále ptají. Měla jsem na to nacvičenou, ale pravdivou odpověď. Když jsme měli malé děti, měli jsme dvoukariérní manželství. Manžel působil v té době v opeře Národního divadla a byl na vrcholu kariéry, stejně tak i já, a do toho jsem studovala další školu. A někdy se zkrátka stalo, že děti večerely jen chleba s máslem, a když neměly štěstí, tak měly buď jen chleba, nebo máslo (*směje se*).

A neměli jsme vždy skříně srovnané do komínků, ale vždy jsme měli čas si spolu povídat. Proto říkám, že není důležité, co je na stole, ale kdo je kolem stolu. Naše děti vyrostly v samostatné jedince a oba dva jsou šikovní. Takže to v nich evidentně nezanechalo žádné stopy. Znam příklady žen, které se svým dětem obětovaly a ony to vůbec neocenily.

Když mluvíte o svých dětech, je na vás vidět, že jste na ně pyšná.

Jsem. Jsou opravdu fajn, dnes podnikají. Dcera má svou castingovou agenturu a syn se věnuje luxusním vozům, je velký fanda do vymazlených značek, některé z nich ani neznám. Prožili jsme si různá období, jako každý, ale je na nich vidět, že se domů vracejí rádi.

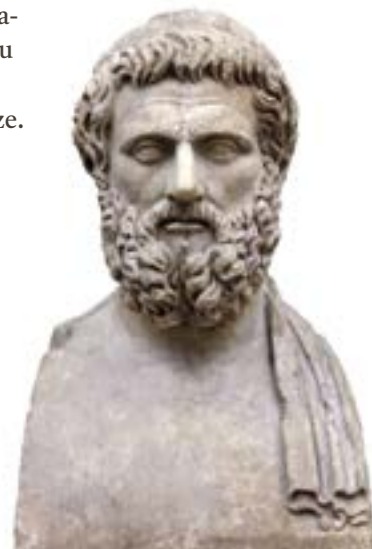
Neměli jsme vždy skříně srovnané do komínků, ale vždy jsme měly čas si spolu povídat. Proto říkám, že není důležité, co je na stole, ale kdo je kolem stolu.

Zlato a stříbro jako přirozená volba lidstva

Žádný jiný kov nedoprovází lidstvo tak věrně jako zlato. Připravili jsme si proto pro vás nejzajímavější příběhy zlata (a také stříbra) v dějinách. V prvním díle nové rubriky se podíváme na to, jak se z drahých kovů staly peníze.

Peníze jsou bezesporu jedním z nejvýznamnějších lidských vynálezů, který zásadním způsobem ovlivnil chod celých dějin. Přispěly k rozvoji obchodu, řemesel, průmyslu, kultury a celé lidské společnosti. V průběhu dějin měnily peníze svou formu, ale jejich hlavní funkce zůstávaly stejné: byly prostředkem směny, sloužily k vytváření bohatství a v neposlední řadě i k uchování jeho hodnoty.

Všechny národy světa (s výjimkou jihoamerických Inků) zavedly v nějaké formě peníze. Na začátku byl směnný obchod, kdy si lidé vyměňovali mezi sebou zboží za zboží. Nebylo to ale příliš pohodlné a ne vždy byl k dispozici potřebný ekvivalent zboží. Vývoj proto dospěl k používání trvanlivých a univerzálních cenností. Forma peněz byla zpočátku velmi pestrá. Jako měna například sloužily mořské mušle, jantar, dobytek, slonovina, kůže, plátno či sůl. Celkem rychle však lidé přirozeně přešli k drahým kovům, hlavně ke stříbru a zlatu. Díky svému omezenému výskytu všude na světě zůstávaly vzácné a držely si vysokou hodnotu i při malé váze.



4000 př. n. l.

600 př. n. l.

300 př. n. l.

Zlato jako měnový kov bylo použito poprvé v starém Egyptě před 4 000 lety, kde současně fungovala velká naleziště kovu. První mince nechal ale vytvořit až král Alyattés v Lýdii (dnešní Turecko) kolem roku 600 před Kristem. Šlo o kapky přírodní směsi zlata a stříbra s vyraženým obrázkem řvoucího lva, které už měly všechny atributy peněz. Vážily shodně 14,5 gramu a byly signovány výrobcem nebo panovníkem coby ručiteli dané váhy a ryzosti.

Později se zlaté mince rozšířily do vyspělého světa a do první demokracie, do Athén. Znamenalo to prosperitu pro celou tamní společnost a rozmach civilizace. Peníze pomohly Athénám dosáhnout té nejvyšší úrovně v architektuře, inženýrství, vědě a kultuře. Osudná se pak Athénám stala snaha o přílišnou expanzi a nárůst nákladů na válku i správu kolonií. Stát začal znehodnocovat svou měnu a začal do zlata přidávat měď. To byl začátek konce starověkých Athén, které si později podrobila Sparta. Zlato si už ale mezitím našlo své pevné místo v měnovém systému tehdejší civilizace a stalo se celosvětově uznávanou měnou.

Na mincích z drahých kovů stál také celý evropský i český středověk. Pro české země po stříbrných denárech, brakteátech zmiňme třeba pražské groše (za Václava II. mince vážila 3,9 gramu stříbra), ze zlatých platitel například florény. Ale i tenkrát poznali lidé inflaci a znehodnocování měny a opět měla podobu ve snižování podílu drahých kovů v plíšcích.

První bankovky

Průkopníkem v oblasti bankovek se stala Čína. Nosit s sebou těžké kovové mince bylo pro Číňany nepraktické, a proto začaly vznikat zvláštní úschovny mincí. Lidé je zde odevzdali a dostali místo nich papírové stvrzenky, které pak mohli používat při obchodování. Jejich hodnota se shodovala s množstvím drahého kovu, které reprezentovala. Jenže vládnoucí dynastie (stejně jako později všechny ostatní vlády) brzy zjistila, že se dá jejich pomocí vyřešit nedostatek kovu k výrobě mincí a že ovlivňování množství oběživa s sebou nese také obrovskou moc, a začala si vydávání bankovek monopolizovat. Zanedlouho následovala obrovská inflace a vlna bankrotů. Papírové peníze tak načas v Číně skončily.

Evropa se o bankovkách poprvé dozvěděla nejspíš od cestovatele Marca Pola ve 13. století. Traduje se, že po návratu do Benátek ukázal svému panovníkovi čínskou papírovou bankovku, ten ji pohrdlivě spálil a Marco Polo jen suše konstatoval, že právě zničil 20 liber zlata.

Evropským předchůdcem bankovek se záhy staly směnky. Poprvé se objevily v italských městech, kde zlatníci z bezpečnostních důvodů brali do úschovy drahé kovy a vydávali na ně lidem potvrzení. První skutečné bankovky začala roku 1661 vydávat kvůli nedostatku stříbrných mincí stockholmská Palmstruchova banka. Šlo tak vlastně o papírový příslib banky vyplatit na požádání plnou hodnotu v mincích. S tím se objevila i možnost bankrotu neboli neschopnost či neochota banky splnit závazek.



5GMAG

Pět let magazínu GMAG

Naše společnost v letošním roce oslaví už 13 let své existence. Od počátku se vám snažíme podávat informace z oblasti drahých kovů a finančních trhů. Nejprve v podobě newsletteru Novinky a nyní už pět let v podobě časopisu Golden Gate Magazin (GMAG).

Pro zajímavost vám přinášíme ukázkou, jak se v průběhu času vyvíjela naše grafika.

NOVINKY prosinec 2013
Co se děje ve světě drahých kovů

Vážení klienti,
v prosincovém čísle našich Novinek Vám přinášíme:

- **aktualizaci informací o tom, jak získat věrnostní bonus,**
- **nabídku s vynikajícím návratkem analytikem společnosti TRIN Broker panem Romanem Vilgelm o kapitálových trzích, stávající ekonomické situaci, závažných centrálních bank a roli drahých kovů v investičním portfoliu.**

Děkujeme! Cílové částky Vašich spoření přesáhly objem 2 miliard Kč!

V první řadě nám ale dovolte pořítkovat Vám za Vaši důvěru a věrnost, protože jedné věci Vám přináší celkový objem obou částek Vašich spoření v listopadu 2 miliardy Kč a my jsme se tak letos stali jedinou na trhu ve spoření o drahých kovech v České republice!

Vývoj ceny zlata a stříbra v listopadu

V listopadu cena zlata i stříbra mírně klesla. Zlato se pohybovalo v cenovém pásmu mezi 1 314-1 350 USD za uncí a stříbro v pásmu mezi 22-20 USD za unci. Obou drahých kovů tedy neprosly žádnými výjimečnými cenovými výkyvy.

Jak funguje věrnostní bonus v Golden Gate?

S blížícím se koncem roku bychom Vám rádi připomněli, že v Golden Gate odměňujeme věrné naše klienty každoročně tzv. věrnostním bonusem v podobě zlata a stříbra navíc. V síleba zlata o váze 1 unce přitom získáte aktuální výše bonusu 2,3 % z částky zadané v průběhu roku 2013 a síleba stříbra o váze 1 kg čího bonusu aktuálně 4,8 % z částky zadané v průběhu roku 2013. Pokud s námi spoříte od začátku roku 2013 nebo dříve, pak máme na tento bonus nárok v případě, že jste si od ledna do prosince 2013 posílali do svého spoření minimálně částku odpovídající 12 násobku měsíční splátky nastavené pro Vaše spoření. Pokud si o nárok ale spoříte například až od července 2013, pak máme nárok na tento bonus v případě, že jste si od července do prosince 2013 posílali do svého spoření minimálně částku odpovídající 6násobku měsíční splátky nastavené pro Vaše spoření.

Daší možnosti, jak získat věrnostní bonus

Nárok na věrnostní bonus můžete splnit i tehdy, když si ještě teď v prosinci pošlete částku, která Vám chybí k získání věrnostního bonusu, v podobě mimořádné splátky do svého spoření. Vynikajícím nástrojem, který Vám každoročně zaručuje zápis Vaší věrnostní bonus, je rovněž **trvalý příkaz k úhradě**. Pokud jej tedy ještě nemáte nastavený, můžete tak učinit při přelícování zastání mimořádné splátky do svého spoření letos v prosinci.

Víte, jak zjistit, jestli máte letos nárok na věrnostní bonus?

Pokud si nejste jisti, zda máte letos nárok na svůj věrnostní bonus, jednoduše kontaktujte svého poradce nebo se přihlížte do informačního systému Golden Gate na stránce www.mmo.golddengate.cz. Zde najdete přehled svého spoření včetně grafické podoby a přehledu ročních bonusů s tím, že u poskytlých rabi 2013 ověřte správně např. **„Jedle příkazem 1. 1. 2014 při splnění podmínek“**. Klíčovým na tento odraz se Vám stanez minimální částka, kterou musíte zaslat, aby Vám byl bonus připsán. Nezapomněte ale, že peníze musí být připsány na účet společnosti Golden Gate CZ a.s., ještě v roce 2013 a pod správním varšabním symbolem.

Pravé řemeslo obchodní řemeslo
Golden Gate CZ a.s.

GOLDEN GATE CZ a.s. | Václavské náměstí 51, 110 00 Praha 1, tel.: 840 888 999, www.golddengate.cz

NOVINKY KVĚTEN 2016
Co se děje ve světě drahých kovů?

Vážení klienti,

jak ukazují příklady, Čud si s tím, jak se zabezpečí na důchod, vůbec nevadí. A není to tím, že by šlo o věc zlá, že se o ně v důchodu posílá. Neapne, věřte si se, čimná, že šelby peníze budou velmi málo a že jim vláda ohradě burzovních důchodů nelíbá prosím. Tím se však věřte, že Čud si se důchod spočítat málo a se peníze ukládá nejlépe na obyčejné bankovní účty nebo v nějaké spořicímu spoření. Takové řešení ale ve skutečnosti mnoho na důchod kvalitně nezapí.

Kdyžkové výhledy našich Novinek proto věnujeme právě spoření na důchod. Účastní na něj se třeba počítá diverzifikací s ohledem na to, že věřte si o šiboučkové investici a málo se spojitelní se jen jeden prosím. V zahraničí existuje několik úsporných účtů, jak si spořit na penze. My Vám představíme systém individuálního spořicího účtu FIA, jenž funguje v anglosaských zemích. Systém je zapsán právě na diverzifikaci ve velké nabídce portfolia, která každý investor přizpůsobuje s ohledem na svůj ekonomický či podle vlastního preference.

Běh nezastopitelně máme mají v FIA účtech také drahé kovy a vývoj posádky těchto akvizice, jak je drahé mě k „aprovovat“ investiční na důchodové náklady, která dlouhodobě stábe nastává a roste. Drahé kovy nyní zažívají rychlý vzrůst. Cena zlata stoupá od začátku roku v dostatek o 20 % a v dubnu se odstaví na své parádní měřítka.

Jak si užít zlátý důchod?

Už jste si přemýšleli, jak budete vyplatit Vaš důchod, až začnete do penze? Asi nikdo si už oňo nepřemýšlejí, důchodové jako stálou částku na úpis, kterým se šelby stáží namalovat si peníze v síle ková, že po šiboučkové není v obrovské nabídce stáží a až bychom v důchodu šib šiboučkové, celkové, nelicovně, učitel si možná a končí, na které v časech pracovního nastavení nezbyvá čas. Abychom ale mohli parci příští podle vlastních preference, musíme na to být připraveni finančně.

Navrhované příklady ukazují, že Čud se stále ještě nemůžeme vyhnout si na důchod spořicímu řešení. Společnost STEMMARK nadáleho šiboučkové pro MF Druhé, jejímž zplnomocněním si bude vlastník na důchod spořit. A výsledky jsou celkem veselé. Šestletý se začastěno více než 500 Kč a téměř

Vážení členové
přivítává zvláštně vítěvná GOLDEN GATE CZ a.s.

posílela se přemýšle, že používá běžný či specifický účet jako jeden z nejnepřesnějších, jak se na stáží zájmit, přitomže jím je penze. Že takto učebně peníze nej nevýdaly a dlouhodobě nastojí prostředkem, z začátku vyplatit, že investice do drahých kovů je pro věřte. Čechy stále velkou měrou. Nezapomněte, jako je ořetro a stáží, prosím, že na důchod spořicímu zájmitě na stáží 11 procent řísa 7 procent responderů uvedlo. Že na důchod investuje právě do drahých kovů. Časové úsk v ČR do drahých kovů investuje zatím pouze kolem 2 procent lidí. Běžový průměr se přitom pohybuje kolem 13-12 procent.

GOLDEN GATE CZ a.s. | Václavské náměstí 51/551, 110 00 Praha 1 | 840 888 999 | info@golddengate.cz | www.golddengate.cz

NOVINKY LEDEN 2018

Bude lépe, nebo hůř?
Předpokládá vývoj podle ekonomů.

100 let české ekonomiky
Západ doháníme pomalu.

Daší rozvoj naší poškozené sítě
Otevření výdejního místa v Brně

IDEÁLNÍ ČAS PRO VAŠE INVESTICE

info@golddengate.cz

840 888 999

www.golddengate.cz

GOLDEN GATE CZ

2013 2016 2018

Co jste se během
těchto let mohli
dočíst?

60

rozhovorů

Zveřejnili jsme 60 rozhovorů s experty z různých oborů. Nejčastěji šlo o ekonomy, jako jsou bývalý viceguvernér ČNB Pavel Kysilka, ekonomka a kandidátka na prezidentku Danuše Nerudová, prof. Josef Šíma, prof. Oldřich Rejnuš, Štěpán Pírko, Štěpán Křeček nebo rakouský ekonom Ronald-Peter Stoeferle. Dále to byli lidé z praxe a byznysu, odborníci na osobní rozvoj, historik Michal Stehlík či moderátoři Petr Horký a Martina Kociánová.

Kromě šéfredaktorky a redakční rady, jejichž jména si můžete přečíst v tiráži na straně dvě, se na tvorbě časopisu podílejí také skvělý grafik Ondřej Zámeš a korektorka Jana Křížová. Věříme, že náš časopis bude i nadále inspirací pro vaše investice a že oceníte nové rubriky, které jsme pro vás připravili.

Hlavní témata jsme nejčastěji věnovali aktuálním otázkám v oblasti investic, též zlatu, stříbru a inflaci.

Představili jsme vám opory našich obchodních týmů i jejich životní příběhy a všechny kolegy, kteří se o vás starají v centrále.

více než
80

investičních
mincí

Mohli jste si přečíst příběhy více než 80 investičních mincí včetně naší vlastní série České hory.



2019



2022



2023

Bitcoin v roce 2023: Cesta k novému začátku



text Rosta Plachý
spoluzakladatel
Bitcoinového účtu

Uplynulý rok se pro bitcoin a celý kryptoměnový sektor ukázal jako období výrazného obratu. Po poklesu bitcoinu o 75 % od jeho maxim došlo k oživení a bitcoin zaznamenal impozantní růst o 155 %, čímž přidal 530 miliard dolarů ke své tržní kapitalizaci.

Začátek roku 2023 se nesl v duchu výzev, které začaly již v roce 2022. Skandály jako pád FTX a Terra/Luna, zvýšený regulační dohled a právní zásahy proti významným světovým kryptoměnovým burzám vrhly na trh stín nejistoty. Avšak právě v této nejistotě našli zkušení investoři příležitost, zejména velké institucionální subjekty jako jedni z největších správců aktiv na světě BlackRock a Fidelity.

Důvodů ke změně sentimentu bylo hned několik. Nejdůležitější je asi nadcházející půlení bitcoinové nabídky, kde efektivně dojde k řízenému snížení inflace bitcoinu o 50 %. To se odehrává přibližně každé čtyři roky, než bitcoin dosáhne maximálního počtu mincí v oběhu ve výši 21 milionů. Ačkoli na historii nemůžeme v investování spoléhat, z minulých půlení nabídky, kterými si bitcoin prošel, lze vypočítat, že zaznamenává významný růst hodnoty v roce před půlením, v roce, kdy k půlení dochází, a v roce po něm.

Další příčinou bylo očekávání ohledně schválení bitcoinového spotového ETF, ke kterému došlo 10. ledna 2024. Mnoho expertů si od toho slibuje větší institucionální adopci (tedy více peněz v bitcoinu a pravděpodobně i vyšší cenu) a zvýšenou likviditu. Mějte ale na paměti, že přijetí ETF může být pozvolné. Po schválení je také možné, že cena bitcoinu klesne, protože investoři budou vybírat své zisky. A tato událost už byla započítána v ceně dopředu.

V neposlední řadě došlo k obecnému zpomalení růstu úrokových sazeb americké centrální banky a signálům o možném dalším snížení sazeb v roce 2024.

Neobešli jsme se ale bez dávky dramatu. Po dlouhém popotahování americké úřady dosáhly dohody s Binance, největší světovou kryptoměnovou burzou, která uzavírá vyšetřování obvinění z praní špinavých peněz a porušování mezinárodních sankcí. Toto urovnání, patřící mezi největší korporátní dohody v historii USA, zahrnuje pokuty ve výši 4,3 miliardy dolarů. V USA se tak snaží přijít s regulací a jasnými pravidly pro digitální aktiva. V Evropské unii už taková pravidla máme, nesou název MiCA a byla v roce 2023 schválena Evropským parlamentem.

Technologicky vzato, bitcoin se v uplynulém roce rozšířil o protokol Ordinals. Ten umožňuje uživatelům využívat satoshi, nejmenší jednotku bitcoinu, pro tvorbu takzvaných NFT. Jedná se o unikátní digitální obsah, jako jsou obrázky, který je integrován přímo do bitcoinového blockchainu. Historicky byla tato funkce dostupná pouze na blockchainech, jako je ethereum.

Během celého roku 2023 dosahovala bitcoinová síť neustále nových historických maxim v těžebním výpočetním výkonu (hash rate).

Zmínili jsme jen pár událostí z toho všeho, co se v divokém světě kryptoměn událo. V roce 2024 přetrvávají určité nejistoty a výzvy, aktuální události však naznačují, že bitcoin je zde, aby zůstal. Postupně se integruje do finančního systému a stává se novou třídou aktiv.

Přichází rok Draka, období změny a naděje



Mince si můžete zakoupit v našem e-shopu:



V sobotu 10. února 2024 začne čínský nový rok a skončí 28. ledna 2025. Drak, který bude v tomto čase vládnout, patří dle horoskopu k elementu dřeva. Co od něj můžeme očekávat?

Drak je sám o sobě symbolem síly, moci a bohatství. Draci, jedno z nejšťastnějších a nejmocnějších znamení čínského horoskopu, jsou přirozenými vůdci, jsou cílevědomí, ambiciózní, sebevědomí, inspirativní, odhodlaní a schopní si lehce poradit s jakoukoli překážkou. Ale jsou také netrpěliví, výbušní a nevyzpytatelní. Element dřeva je pak charakterizován kreativitou, pohybem a evolucí. Nadcházející rok by nám tedy měl přinést zejména nové začátky, vylepšení a zkvalitnění různých aspektů našich životů a poskytne skvělý základ novým projektům, které budou přinášet dlouhodobý úspěch.

Rok Draka je výjimečně pozitivní, šťastný a nabízí spoustu příležitostí k růstu, osobnímu rozvoji i životnímu posunu směrem vpřed.

A jak lépe oslavit nastupující nový rok než koupí investiční mince Rok Draka z nejpobulárnější numismatické série současnosti produkce australské mincovny The Perth Mint. Můžete vybírat z celé škály variant zlatých, stříbrných či kolorovaných mincí. Kromě investice jde také o krásný a originální dárek pro všechny, kdo se narodili v letech 1940, 1952, 1964, 1976, 1988, 2000, 2012, anebo se v letošním roce narodili či teprve narodí.

Pomoc pro Valinku a Charitu Beroun

Ředitelství Hany Boxanové a celý její tým věnovaly 30 000 korun na pomoc malé Valerii, které lékaři v pouhých třech měsících objevili rakovinu oka. Příspěvek pomůže s nezbytnými výdaji rodině, které se kvůli onemocnění zásadně propadly příjmy, a bude využit i na doplatky za oční protézy, kterých bude potřeba během života dívky několik desítek.



Tým Evy Heřmánkové, který také spadá pod ředitelství Hany Boxanové, předal 20 000 korun Charitě Beroun, konkrétně Domovu sv. Anežky České, kde se starají o klienty, kteří potřebují 24hodinovou péči, zejména o seniory s projevy demence.



30 000 Kč

20 000 Kč

ČNB na nákupech zlata

Česká národní banka v roce 2023 patřila k největším nákupčím investičního zlata. Podle údajů Světové rady pro zlato ke konci září loňského roku zakoupila 5,52 tuny zlata, což ji řadí na šesté místo v žebříčku centrálních bank světa. Na prvním místě je Čína, následují Polsko, Turecko a Uzbekistán.

ČNB má nyní ve svých rezervách zhruba 25,1 tuny. Guvernér ČNB Aleš Michl opakovaně uvedl, že by se zlatá rezerva centrální banky měla postupně zvýšit ke 100 tunám kovu. Podle něj by takový objem zlata zlepšil diverzifikaci portfolia rezerv a zároveň by zvýšil jejich výnos. Podle Michla by také ČNB vybuodovala pro příští generace zlatý poklad.

Čína 78,7 tuny

Polsko 56,63 tuny

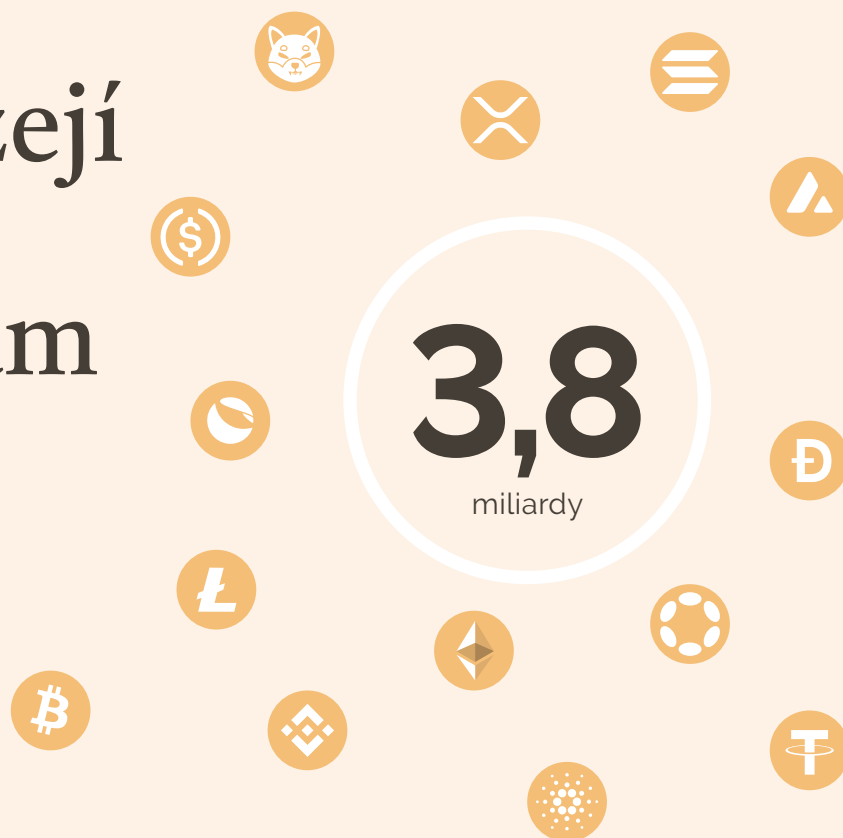
Turecko 39,22 tuny

Uzbekistán 6,53 tuny

Česko 5,52 tuny

Češi přicházejí na chuť kryptoměnám

Češi loni utratili za kryptoměny přes 3,8 miliardy korun, což je o desetinu více než v předchozím roce. ČTK uvedla, že za poslední měsíc loňského roku objem obchodů proti listopadu vzrostl zhruba o 50 milionů na 350 milionů korun, meziroční nárůst pak byl o víc než polovinu. Zájem se soustředil především na bitcoin a ethereum.



GOLDEN GATE CZ a. s.

Václavské náměstí 1282/51
110 00 Praha 1

+420 776 448 853
info@goldengate.cz
www.goldengate.cz